

## ¿Sabías que en Tigo Colombia ahora somos Pinnacle Partner de VMware by Broadcom?

*Broadcom adquirió recientemente a VMware y decidió realizar un replanteamiento de todas sus alianzas estratégicas a nivel global a comienzos de 2024. Finalizó varias de las existentes y concedió algunas nuevas.*

*Pese a estos cambios, Tigo Colombia mantuvo su alianza alcanzando el nivel más alto de partnership, es decir, la categoría de Pinnacle Partner. Este nombramiento reafirma la confianza que Broadcom ha depositado en Tigo Colombia y reconoce nuestra larga tradición como aliado de VMware y nuestra amplia experiencia en la prestación de productos, soluciones y servicios de su portafolio.*

## ¿Qué es un Pinnacle Partner?

*Los aliados Pinnacle representan el **grupo de élite** dentro del programa de alianzas de VMware by Broadcom.*

*Son socios que han demostrado un rendimiento excepcional en ventas, una amplia experiencia técnica y un fuerte compromiso en la promoción de las soluciones de VMware.*

*Estos aliados reciben los beneficios y apoyos más exclusivos de Broadcom que incluyen patrocinio comercial dedicado, programas de capacitación personalizados, soporte prioritario y acceso preferencial a recursos y programas.*

## Las licencias de VMware by Broadcom **sólo estarán disponibles bajo el esquema de suscripción**

A partir de diciembre de 2023 VMware by Broadcom abandonó el esquema de venta de licencias perpetuas. Ahora sólo se podrá adquirir suscripciones (con soporte incluido).

Las licencias actuales no podrán ser renovadas y los contratos de soporte sólo serán respetados hasta el final de su periodo contractual.



## ¿Qué significa todo esto para Tigo y sus clientes?

*El haber sido nombrados como uno de los pocos aliados Pinnacle Partner a nivel mundial pone de manifiesto el reconocimiento que Broadcom hace a nuestra experiencia y la confianza que deposita en nuestras competencias para entregar soluciones excepcionales de VMware a nuestros Clientes. Además, nos habilita para comercializar la suite VCF (VMWare Cloud Foundation) de VMware, portafolio al cual los aliados de menor categoría **no podrán acceder**.*

*Adicionalmente, Broadcom decidió que no atendería directamente a la inmensa mayoría de sus clientes (seleccionó a unos pocos a nivel mundial), por lo que estos sólo podrán acceder a su portafolio de productos y servicios a través de aliados como Tigo.*

*Todo lo anterior, las decisiones de Broadcom de disminuir drásticamente el número de sus alianzas a nivel mundial y la de comercializar sus productos exclusivamente a través de un modelo de suscripción reafirma la relevancia de contar con un aliado reconocido en el sector que pueda prestar productos y servicios del portafolio VMware con suficiencia.*

*Sin importar cuál sea el camino que nuestros Clientes deseen tomar:*

- *Continuar con sus ambientes virtualizados sobre VMware desplegados en sus premisas*
- *Migrar sus cargas de trabajo a la nube pública sobre VMware*
- *Migrar sus cargas de trabajo a una nube pública bajo un esquema de virtualización diferente a VMware*

*En Tigo Colombia contamos con las personas y los recursos necesarios para acompañarlos de la mejor manera. Esperamos continuar como el aliado de confianza de nuestros clientes para el suministro de soluciones VMware by Broadcom y así poderles trasladar toda nuestra experiencia y trayectoria en este tipo de proyectos.*

**¡Contáctanos!**